



Roberta Scatassa

CONTATTI

📍 PESARO, PU

✉ roberta.scatassa@gmail.com

📅 15/01/1967

🚗 categoria B

SITI WEB, PROFILI, PORTFOLIO

▪ [linkedin.com/Roberta.Scatassa](https://www.linkedin.com/Roberta.Scatassa)

PROFILO PROFESSIONALE

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Conoscenza degli strumenti informatici
- Strumenti di gestione degli acquisti
- Capacità di adattamento
- Orientamento ai risultati
- Strategie di planning
- Strategie di ottimizzazione del flusso di lavoro
- Uso del gestionale [Software]
- Tecniche di gestione del magazzino
- Attività di programmazione

LINGUE

Inglese

B1

Intermedio



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Responsabile ufficio acquisti AB.fin srl - PESARO, PU
11/2014 - ad oggi

- Analisi dei fornitori valutando tempistiche, qualità di prodotti o servizi e conformità.
- Negoziazione dei prezzi di fornitura proponendo soluzioni vantaggiose per entrambe le parti.
- Risoluzione di eventuali criticità riscontrate in fase di approvvigionamento o di produzione.
- Pianificazione dell'approvvigionamento di beni e/o materie prime necessari alle attività aziendali.
- Gestione dei dati dei fornitori, monitoraggio degli ordini e dei tempi di consegna tramite appositi software.
- Pianificazione delle quantità di scorte in base alla domanda di mercato e alle previsioni di vendita.
- Inserimento di prodotti, anagrafiche fornitori e ordini effettuati utilizzando il gestionale [Software].
- Supervisione di spedizioni e consegne, assicurandosi che i tempi e gli accordi contrattuali vengano rispettati.

Responsabile amministrazione e contabilità Poltrona Comoda srl - PESARO, PU
06/2009 - 09/2013

- Comunicazione con banche e intermediari per la gestione della liquidità e il reperimento di finanziamenti.
- Gestione della contabilità dei costi, analisi degli scostamenti, revisione del budget e verifica dell'efficiente utilizzo dei fondi ottenuti.
- Collaborazione con i colleghi nell'esecuzione delle attività assegnate.
- Esecuzione rapida e precisa delle attività assegnate.
- Pianificazione delle attività lavorative nel rispetto delle tempistiche richieste.
- Proposta rapida di soluzioni ad imprevisti e problematiche nell'attività lavorativa.



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Ragioniera e Perito Commerciale: contabilità e finanza
I.T.C. Donato Bramante - Pesaro, 06/1986

Autorizzo il trattamento
dei miei dati personali
ai sensi del DLgs 186 del
30 giugno 2003 e dell'art. 13
GDPR

Roberta Scatassa



GRAZIANO VACCARO

Residence: Viale Zecchi 2 – 61122 Pesaro

Mobile: +39 3465156083

E-mail: vaccaro.generalitalia@gmail.com

PROFILO

Direttore Generale con oltre **12 anni di esperienza** lavorativa nel settore **Finanziario Bancario ed Assicurativo** abilitato all'iscrizione nella sez. A del RUI come Agente Generale e Promotore Finanziario con esperienze consolidate nell'ambito della **gestione, creazione ed implementazione della rete commerciale, formazione tecnico/commerciale finanziaria ed assicurativa** in possesso di una elevata conoscenza degli strumenti del mercato finanziario ed assicurativo derivante dalle mie esperienze lavorative e dal mio percorso accademico. Significativa esperienza nella **Gestione delle risorse umane, del recruiting e nell'analisi dei mercati. Ambizioso, determinato, pragmatico** e con un elevato **spirito di sacrificio**, in grado di **lavorare in autonomia** ma anche con una spiccata predisposizione al **team-working** per il conseguimento degli **obiettivi** preposti. Completano il profilo: spiccate **doti relazionali, comunicative ed organizzative. Attualmente gestisco oltre 60 persone tra consulenti e dipendenti amministrativi ed 8 Sedi Agenziali.** Massima disponibilità al trasferimento in altra città ed a trasferte sia in Italia che all'Estero.

ESPERIENZE LAVORATIVE

GENERALI ITALIA S.p.a

2012 – ad oggi

Settore Finanziario – Assicurativo - Bancario

Generali Italia S.p.a società internazionale tra i leader del mercato finanziario/assicurativo Italiano ed Internazionale. Key-player a livello mondiale opera in oltre 50 Paesi del mondo con una struttura distributiva multi channel, fortemente orientata all'espansione della propria rete commerciale e alla conquista di nuovi margini di mercato.

DIRETTORE GENERALE (Branch Pesaro e provincia)

Mi occupo della creazione, gestione e implementazione della rete commerciale partendo dall'attività di reclutamento e selezione fino al loro inserimento in struttura. Sono responsabile alla formazione tecnico/commerciale nelle aree Finanza e Ramo Vita. Gestisco a 360° le dinamiche amministrative ed organizzative delle strutture agenziali anche attraverso l'analisi dei risultati produttivi ed economici personali e della rete commerciale, l'acquisizione di nuova clientela, sviluppo costante di nuove strategie commerciali innovative, attività di tutoraggio sulla rete e sviluppo delle loro competenze tecnico- commerciali in ambito finanziario/assicurativo, supporto amministrativo ed organizzazione ispettorati commerciali.

In sintesi:

- **2022 Vincitore** Gara Nazionale Gruppo Generali **area Investimenti e Protection**
- **2016 Top Performer del Gruppo in Italia come 1° Classificato.** In particolare totalizzata una **raccolta annua di oltre 200k€** ramo vita periodici, **oltre 3 Mln€** Ramo investimenti e **20k€** ramo danni retail/middle market
- **Risultati della rete commerciale:** Acquisiti nel 2023, **oltre 500 nuovi clienti** sviluppate oltre 3.000 referenze, con un incremento di produzione vita / danni / investimenti del **+ 30% medio rispetto al 2022.**
- **Crescita media della produttività nell'area di competenza del + 20% annuo** dal mio inserimento, portando l'Agenzia **tra le migliori nel panorama aziendale nazionale.**
- **Attività di Formazione:** Responsabilità dell'**ideazione e del coordinamento** dei corsi di formazione (finanza, vita) della rete commerciale, con cadenza quotidiana e svolti direttamente da me. **Corsi Motivazionali** svolti direttamente e / o con l'intervento di professionisti esterni.
- **Attività Consulenziale:** sviluppo di **nuovi approcci commerciali e di analisi con la clientela, sviluppo di nuovi focus formativi ed organizzativi**
- **Attività di Networking :** attraverso accordi di partnership con importanti aziende, enti e associazioni del territorio. Creazione e presentazione di **workshops (finanziari, vita, danni)** volti a creare sinergie con numerosi professionisti del territorio.
- **Attività di Recruiting:** Inseriti in struttura negli ultimo 4 anni **oltre 60 risorse commerciali.** **Scouting** di nuovi profili attraverso ricerche mirate avvalendomi dell'ausilio delle principali società di ricerca del personale ed interinali.

DAGONG CREDIT RATING Co LTD

2012

Settore Credit Rating/Finanza

Dagong Credit Rating Co, LTD è una agenzia di Rating Cinese presente in Europa con una filiale in Italia nata nel 2012. E' tra le più influenti società del settore e sicuramente la più importante tra le non occidentali. Offre servizi finanziari e valutazioni sul credito a breve - lungo termine sia di Bond governativi che di Obbligazioni Corporate a livello internazionale.

PROJECT MANAGER (Branch Beijing, China)

La mia attività principale riguardava la supervisione ed il controllo dei mercati obbligazionari europei dei singoli stati dell'Unione e dei principali emittenti di Corporate bond a livello continentale attraverso strumenti di analisi e di determinazione del rating. Tra le altre attività il mio ruolo prevede di fornire supporto strategico alle operazioni del dipartimento oltreoceano, fornire report e strategie di penetrazione del mercato rispetto ai principali competitor's, gestire le relazioni esterne con altre Agenzie di Rating, analisi sulle regolamentazioni e sulle metodologie di determinazione del rating.

In sintesi:

- **Oltre 40 reports prodotti** sullo scenario Macroeconomico e Finanziario di tutti i Paesi dell'Unione Europea ed i principali Emittenti private di Corporate Bonds a livello Internazionale.
- **Analisi e supervisione delle emissioni di Titoli di Stato e Corporate Bonds area Euro con oltre 100 reviews prodotte.**
- **Analisi e determinazione del Rating con supporti informatici ed analitici degli emittenti Bonds Governativi e Corporate Europei.**

FINECO BANK S.p.a

2010 – 2012

Settore Bancario / Finanza

Fineco Bank S.p.a banca del Gruppo Unicredit è la prima Banca in Italia per soddisfazione dei clienti oltre 1 Mln, per i servizi offerti e la qualità delle consulenze degli oltre 2.600 Advisors operanti in Italia. E' una Banca diretta che opera con un approccio multi-brand ed una struttura distributiva multi-channel. Attualmente rappresenta una delle principali Reti di consulenza in Italia.

PERSONAL FINANCIAL ADVISOR (Branch Nichelino, Torino)

Il mio ruolo consisteva soprattutto nello svolgimento dell'attività consulenziale volta a guidare i clienti attraverso una approfondita analisi dei mercati e degli strumenti finanziari su quelle scelte di risparmio/investimento più idonee al proprio profilo di rischio, esigenze temporali ed obiettivi. Tale professionalità viene garantita attraverso una continua formazione (in aula ed e-learning) la quale prevede una costante analisi degli scenari economici e finanziari nazionali ed internazionali, approfondita conoscenza di tutti gli strumenti finanziari ed anche assicurativi presenti sul mercato, apprendimento dei meccanismi di negoziazione degli strumenti finanziari e classificazione delle varie asset class presenti in un portafoglio di investimento con relativa determinazione del grado di rischio.

In sintesi:

- **Acquisizione e gestione di nuova clientela** attraverso la proposta sia dei classici prodotti bancari (c/c, conti deposito, finanziamenti, prestiti, mutui, carte di pagamento varie) e prodotti finanziari (Titoli di Stato, Obbligazioni, Azioni, Fondi Comuni di Investimento, Derivati, Trading)
- **Gestione Attiva dei Portafogli di Investimento** attraverso una costante analisi delle performance, dei livelli di diversificazione e decorrelazione delle varie asset class.
- **Analisi** approfondita di tutti gli strumenti finanziari con relative tecniche e meccanismi di negoziazione ed analisi circa la rischiosità, le possibili performance e classificazione rispetto agli altri strumenti presenti sul mercato.
- **Sviluppo di Tecniche commerciali per una maggiore incisività nell'attività consulenziale** attraverso una profilatura del cliente ed una analisi circa i propri bisogni/esigenze temporizzate nel breve medio e lungo termine.

CAPITRON BANK

2007-2007

Settore Bancario/Valutario/Finanza

Capitron Bank è una delle principali realtà bancarie presenti in Mongolia. E' stata la prima banca ad introdurre nel mercato i prodotti bancari elettronici ed oggi è presente nel territorio con oltre 40 branches e vari settlement centers. Molto impegnata nel finanziare lo sviluppo di energie rinnovabili, nel 2017 ha superato le stime stabilite dalla Central Bank of Mongolia circa gli asset totali gestiti ed ha avviato un importante processo di sviluppo strategico nella propria struttura organizzativa.

INTERNSHIP PROGRAM (Branch Ulan Bator, Mongolia)

In sintesi:

- **Analisi del mercato valutario**
- **Studio e analisi** dei principali meccanismi e metodologie di negoziazione nel **Forex (analisi tecnica)**
- Attività volte allo **sviluppo di strategie** per favorire l'incremento dei risparmi dei cittadini.
- Sviluppo di strategie volte all'introduzione di **servizi e prodotti bancari elettronici**.

FORMAZIONE

Abilitazione iscrizione sez. A RUI "Agente Generale" - IVASS	2020
Iscrizione Albo dei Promotori Finanziari delibera n.312 - Albo Promotori Finanziari	2011
Laurea in Economia dei Mercati e degli Intermediari Finanziari – Università di Roma	2009
Programma Erasmus – Viadrina Europa Universitat Frankfurt Oder (Germany)	2006
Volontario Esercito Italiano – 3rd Reggimento Trasmissioni Roma	2004
Maturità Scientifica – Liceo G. Peano Marsiconuovo (Potenza)	2003

INFORMAZIONI PERSONALI ED ALTRE SKILLS

Data di nascita: **24-07-1984**

Nazionalità: **Italiana**

Lingue parlate: **Italiano** (Madre Lingua), **English** (buon livello scritto ed orale), **Tedesco** (scolastico)

Conoscenze Informatiche: **Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Bloomberg, Internet Browser, Digital Trading System, Calendar.**

Patente di guida: **B**

Vincitore Gara Nazionale Generali Italia S.p.a Ramo Investimenti e Protection anno 2022

High Performer Italiano 1° classificato Generali Group S.p.a anno 2016

Esperienza lavorativa nella società di Formazione Processi per la Performance con il prof. Fabrizio Sprega presso le più importanti realtà Bancarie ed Assicurative Italiane.