

# Simone SIMONACCI

E-mail: [tutela.civitatis@gmail.com](mailto:tutela.civitatis@gmail.com)

Nazionalità: Italiana

Data di nascita: 19/03/1980

Luogo di nascita: Recanati



Sales Executive con 14 anni di esperienza in diversi settori e aree geografiche (EMEA, NORDICS, APAC and CIS). Parlo 4 lingue, orientato agli obiettivi e team player. Sono di mentalità aperta e ho un atteggiamento positivo quando intraprendo una sfida o affronto difficoltà. Parlo 4 lingue, sono orientato agli obiettivi, un giocatore di squadra, sempre affamato di risultati e concentrato sulla creazione di nuove opportunità di business. Ho una mentalità aperta e un atteggiamento positivo quando raccolgo una sfida o affronto le difficoltà.

## ESPERIENZA LAVORATIVA

### Gennaio 2020 – ad oggi

**Export Area Manager presso Blupura Srl**

#### ATTIVITÀ SVOLTE:

Come Senior Export Area Manager gestisco un budget di fatturato pari a 15 milioni di euro (2023) e sviluppo le strategie di business. Sono responsabile delle vendite B2B ai distributori e responsabile dello sviluppo del business nelle seguenti aree: Francia, Svizzera Francese, Regno Unito, Irlanda e Israele. Questo lavoro richiede di essere in trasferta all'estero il 50% del tempo.

**Approccio di vendita multicanale:** Hospitality, Office e Domestic

**Strategia di vendita indiretta:** tramite distributori

**Gestione dei Key Account:** a seconda delle condizioni di mercato

#### SKILLS E COMPETENZE

- Team Leadership & Management
- Business Strategy
- Business Planning
- Sales Management (inbound&outbound)
- Key Account Management
- Business Development
- Market Analysis & Research
- Problem Solving Strategico

### Ottobre 2016 – Dicembre 2019

**Chief Operating Officer & Business Account Executive presso R.O.I. SRL (Performance Strategies & Life-Strategies)**

**Settore:** Formazione

#### ATTIVITÀ SVOLTE:

Costruisco il budget di vendita e la strategia aziendale per il brand LIFE, stabilisco gli obiettivi e fornisco consulenza ai partner commerciali su come migliorare le vendite e la promozione. Analizzo i dati per valutare le statistiche di vendita e la soddisfazione del cliente. Supervisiono uno staff commerciale e istruisco il reparto marketing su come posizionare il marchio, come lanciare nuovi prodotti, come migliorare la proposta di valore e aumentare le vendite inbound. Sono anche responsabile dell'analisi dei competitor e della ricerca di mercato del settore, del marketing di prodotto e dello sviluppo del prodotto. Coordino le operazioni del team stabilendo obiettivi e monitorando il volume delle vendite da parte dei membri. Monitoro e valuto costantemente i loro progressi.

#### **Ottobre 2012 – Ottobre 2016**

**Export Area Manager presso F.Ili Guzzini S.p.a.**

Settore: Design

#### **ATTIVITÀ SVOLTE:**

Come Senior Export Manager ho gestito il budget e le previsioni di vendita e distribuzione e ho sviluppato strategie di business. Sono stato anche responsabile dello sviluppo del business nei principali mercati internazionali: Estremo Oriente, Sud-Est asiatico, Australia, Russia, Bielorussia, Ucraina, Stati baltici e Finlandia.

#### **Febbraio 2008 – Ottobre 2012**

**Export Sales & Business Development Manager presso WIDEX A/S (Danimarca)**

Settore: Apparecchi medicali

#### **ATTIVITÀ SVOLTE:**

Senior Export Manager con la responsabilità dei mercati dell'Estremo Oriente

- Complex sales
- Sales network management (agenti e distributori)
- Sales management
- Business development

#### **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

#### **Settembre 2014 - a oggi**

**Diploma in "Gestalt Counselor – Agevolatore nella relazione di aiuto" presso ASPIC**

Qualifica da conseguire: Counselor professionista (I livello)

#### **Ottobre 2005 – Luglio 2006**

**Master in Studi Diplomatici presso SIOI**

Master di preparazione al concorso per la Carriera Diplomatica

#### **Settembre 1999 – Aprile 2005**

**Laurea in Scienze Politiche, indirizzo internazionale e comunitario presso LUISS Guido Carli**

Titolo tesi: Pensiero militare cristiano e musulmano a confronto

Materia della tesi: Studi Strategici

#### **COMPETENZE LINGUISTICHE**

Livello avanzato scritto e orale in inglese, francese e spagnolo

#### **ESPERIENZE ED INTERESSI**

#### **13 Nov 2023**

Nomina del Presidente della Repubblica a Sottotenente commissario nel ruolo speciale dell'Associazione dei Cavalieri Italiani del Sovrano Militare Ordine di Malta

#### **Gennaio 2016 – 2020**

**Volontario Soccorritore presso CISOM (Corpo Italiano Soccorso Ordine di Malta)**

**Capogruppo Macerata (2019 - 2020)**

**Responsabile Comunicazione Raggruppamento Marche (2016 - 2020)**

#### **Ottobre 2016 – 2020**

**Formazione interna in Performance Strategies sulle seguenti tematiche:**

leadership, time management, empowerment, coaching, comunicazione persuasiva, negoziazione, tecniche di vendita, PNL, intelligenza emotiva, problem solving strategico, marketing strategico.

**Gennaio – Aprile 2005**

**Stage internazionale di formazione MAE CRUI presso Consolato Generale d'Italia a Liegi**

**Marzo 2004**

**Volontario in missione umanitaria in Etiopia presso Apostolic Vicariate of Soddo – Hosanna**

**Sport:** surf e arti marziali

**Interessi:** storia, archeologia, filosofia, psicologia, counseling, religione, intelligence, geopolitica, strategia

**Patente:** Patente di guida cat. B

*"Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base al D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 e 14 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali"*

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Hosanna Geronzi', is positioned in the lower-left area of the page.