



# Ministero della Giustizia

## Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 8512/2020/R

Al nome di:

Cognome

**TRENTINI**

Nome

**NICOLETTA**

Data di nascita

**10/08/1958**

Luogo di Nascita

**SUZZARA (MN) - ITALIA**

Sesso

**F**

CASELLARIO GIUDIZIALE

Presso la Procura della Repubblica di Mantova

Assolto il pagamento in euro **19,87**  
ivi compresi diritti di cancelleria e bollo  
Urgenza euro **=**

sulla richiesta di:

**INTERESSATO**

per uso:

**AMMINISTRATIVO (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

**NULLA**

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI MANTOVA

MANTOVA, 20/08/2020 15:05



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO  
(COLONNA CHIARA)

*Colonna Chiara*

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

**\*\* AVVERTENZA \*\***

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

| <b>Cognome</b> | <b>Nome</b> | <b>Luogo di Nascita</b> | <b>Data di nascita</b> | <b>Sesso</b> | <b>Paternità</b> | <b>Codice Fiscale</b> |
|----------------|-------------|-------------------------|------------------------|--------------|------------------|-----------------------|
| TRENTINI       | NICOLETTA   | SUZZARA                 | 10/08/1958             | F            | FRANCO           | TRNNLT58M50L020R      |

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.

## CURRICULUM VITAE

=====

**Cognome e nome :** TRENTINI NICOLETTA  
**Luogo e data di nascita :** SUZZARA (MANTOVA) – 10.08.1958  
**Residenza :** SUZZARA (MANTOVA), Viale A. Gramsci, 2  
**Telefono :** + 39 393 81 79 485  
**Mail :** nik.100858@gmail.com  
**Stato civile :** Nubile

**Titolo di studio :** Laurea in Lingue Straniere Moderne, conseguita presso Università degli Studi di Verona nel 1983

**Lingue conosciute :** INGLESE (parlato / scritto) OTTIMO  
TEDESCO (parlato / scritto) BUONO  
FRANCESE (parlato / scritto) BUONO

### Esperienze di lavoro:

**1983 – 1990 :** Consulente commerciale presso primaria azienda privata – **settore beni industriali durevoli ad alto contenuto tecnologico** – con mansioni di gestione clienti export (direzionali-key accounts-distributori), organizzazione e partecipazione a fiere di settore, supporto ed assistenza in sede ed in trasferta a Export Manager, supervisione a Export Department

**1991 – 2000 :** Export Area Manager per zone europee (Europa Est-CSI-Austria-Francia-Grecia) ed extra-europee (Asia-Asia Pacific-Australia-Nuova Zelanda) presso stessa azienda.

Frequenti trasferte in zone di competenza per consolidamento ed intensificazione rapporti con mercato e clientela esistente.

Sviluppo mercati di competenza, con definizione delle opportune azioni di sales and marketing.

Strutturazione, organizzazione e gestione reti di vendita, con valutazione delle soluzioni più idonee a conseguire gli obiettivi di business (agenzie e representatives / distributori / clienti diretti / OEM / contractors)

Strutturazione ed organizzazione rete installatori ed assistenza post-vendita, in conformità al contenuto tecnico di prodotti standard e/o speciali.

Apertura e gestione nuovi mercati e/o nuovi settori di mercato, in conformità alle esigenze aziendali ed in risposta al mutato scenario dell'economia locale

Frequenti trasferte nei paesi di competenza.

- Definizione di : Prodotto – livello prezzi – condizioni di vendita ed aspetti contrattuali.
- Attività di pianificazione e formulazione budget di vendita.
- Analisi strategie per raggiungimento obiettivi concordati con costante controllo degli aspetti economico-finanziari (margine di contribuzione)
- Costante controllo dell'immagine aziendale / posizionamento brand attraverso oculata scelta degli eventi cui partecipare e dei prodotti da proporre nonché attraverso supporto tecnico-linguistico nella presentazione del materiale divulgativo (documentazione tecnica,, catalogo, scheda prodotto, listino, website)
- Ottima collaborazione e continuo interscambio con Tech.Dept. e Purchase Dept.

**1996 :** Resident Manager presso filiale europea della stessa azienda, con funzioni di controllo e direzione staff locale, sviluppo opportunità di business e consolidamento brand (durata 8 mesi)

**2001 – luglio 2003 :** Export Area Manager / Business Development Manager presso multinazionale – **settore beni durevoli largo consumo** – non food.

Zone di competenza : Europa (Benelux – Scandinavia – Grecia ) ed extra Europa (Israele - Asia Pacific – Australia – Nuova Zelanda).

Stesse competenze rispetto ad esperienza precedente, pur nel rispetto di una realtà aziendale diversamente strutturata e di mercati aventi tendenze, esigenze ed interlocutori differenti (GDO – traditional market – OEM – buyers – professional and industrial market)

La gestione è stata caratterizzata, anche in questo caso, da strutturazione e coordinamento attività di installazione ed assistenza post-vendita, a supporto di una articolata rete commerciale

**Settembre 2004/ Giugno 2010** : Direzione Commerciale Estero presso azienda privata di medie dimensioni - **settore illuminotecnica** ad alto contenuto di design e tecnologia

Il settore si contraddistingue per la forte necessità di relazionarsi anche con figure diverse rispetto agli usuali operatori commerciali ,nella fattispecie studi di architettura ingegneria e progettazione,interior designers e lighting specialists, interlocutori fondamentali nella prescrizione prodotto all'interno di specifici progetti e per il conseguente posizionamento e riconoscimento del brand sul mercato,pur se non immediatamente riconducibili alla tradizionale categoria "buyers".

Alle consuete competenze tecnico-commerciali, occorre quindi affiancare spiccata predisposizione per le pubbliche relazioni, grande flessibilità nel proporre soluzioni standard o "su misura" e sufficiente creatività per un'efficace vendita "emozionale".

Organizzazione e gestione training tecnico-commerciali (presso e fuori sede) e mise en scene di showroom,punti vendita e corners dedicati al marchio.

Gestione forza vendita interna (funzionari aziendali) ed esterna (agenzie e promoters),gestione key-accounts e clientela direzionale

Frequenti trasferte in territorio internazionale

**Agosto 2010 –: Giugno 2015:** Direzione Commerciale presso azienda privata di medie dimensioni – **settore complementi arredo ed illuminazione di alta gamma**,con forte contenuto di design e tecnologia nonché prevalente orientamento a progettazione e contract

Mansioni specifiche : come in esperienze lavorative precedenti

**Luglio 2015 – Settembre 2017** : regime di libera professione con mansioni di consulenza e direzione commerciale,finalizzata alla vendita del prodotto proposto con conseguente incremento fatturato,con partecipazione diretta in progetti di internazionalizzazione a medio-lungo termine,in creazione e gestione rete vendita,key accounts e professionisti del settore orientati al progetto e contract,in gestione di risorse interne,con partecipazione personale a fiere ed eventi di settore e mirate trasferte in solitario o affiancamento agenzie.

Restano confermati i frequenti confronti con Tech.Dept. e Purchase Dept.

**Da Ottobre 2017** : consulenza commerciale in regime di libera professione,esercitata per la maggior parte in smart-working,volta al consolidamento di rapporti commerciali acquisiti,congiuntamente alla costruzione di nuove opportunità commerciali ai fini del brand-awareness in mercati specifici

**Da Ottobre 2017** : incarico annuale a tempo determinato per lo svolgimento dell'insegnamento della lingua e civiltà inglese presso Scuola secondaria di 1. e 2.grado

In fede

Nicoletta Trentini

////////////////////////////////////

**“AUTORIZZO AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI CONTENUTI NEL MIO CV IN BASE ALL'ART.13 DEL D.Lgs n° 196 / 2003 E ALL'ART.13 GDPR 679/16 “**