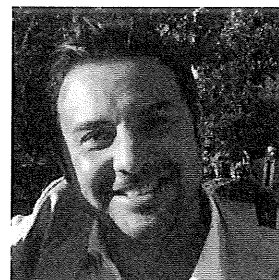


## Michael Gerevini

Nato il 11/06/1984  
Via Primo Levi, 35  
26022 Castelveverde CR  
tel. 3313974906 - 0372471168  
[michaelgerevini@me.com](mailto:michaelgerevini@me.com)



### Esperienze Lavorative

**Magnetic Media Network spa**, Trezzo sull'Adda (MI)

**B2B FORNITURE ICT** - Apple Enterprise Reseller AER, ASE Educational, SMB, Retail

**Sales Account Education**, Aprile 2018 - Ad oggi

Commerciale Educational responsabile di sviluppare in termine di volume e di valore sia clienti esistenti che nuovi prospect principalmente in Lombardia.

#### *Principali mansioni:*

- ☐ Sviluppo fatturato area di competenza e mantenimento relazioni con clienti
- ☐ Individuazione esigenze del cliente con conseguente reperimento prodotti e/o servizi e produzione del prezzo in base alle dinamiche di mercato e richieste aziendali.
- ☐ raggiungimento obiettivi di vendita condivisi con i partner principali come Apple
- ☐ Supporto organizzazione di eventi di promozione sul territorio in collaborazione con partner e stackholders

**C2 GROUP srl**, Cremona (Cr)

**B2B FORNITURE ICT** - Pubblica Amministrazione, Educational, Aziende, Promozionali

**Sales Development**, Dicembre 2015 - Marzo 2018

Commerciale Educational responsabile di sviluppare in termine di volume e di valore nuove zone come la parte ovest della provincia Pavia, Lodi, Sud Milano e la provincia di Varese.

#### *Principali mansioni:*

- ☐ Sviluppo fatturato area di competenza e mantenimento relazioni con clienti
- ☐ Individuazione esigenze del cliente con conseguente reperimento prodotti e/o servizi e produzione del prezzo in base alle dinamiche di mercato e richieste aziendali.
- ☐ Utilizzo Mepa, piattaforma per gli acquisti della pubblica amministrazione, per gestione ordini e gare d'appalto
- ☐ Supporto tecnico-commerciale verso la struttura interna per prodotti Hitachi interfacciandomi con le sedi del fornitore in Francia e Inghilterra
- ☐ Corsi di formazione su prodotti e software specifici
- ☐ Organizzazione di eventi di promozione sul territorio in collaborazione con i fornitori
- ☐ Sviluppo canale E-tail tramite partnership con rivenditori o gestione diretta di campagne dedicate con canali come Amazon e Groupon

**GAME STOP ITALY, Buccinasco (MI)**  
**RETAIL VIDEOGAMES – 400 stores**  
**Area Manager, Luglio 2011 – Marzo 2015**

Manager responsabile gestione, redditività e organizzazione di un'area con 15 punti vendita compresa tra Lombardia, Veneto ed Emilia Romagna.

Gestione START-UP:

☐ prodotti e servizi telefonia con *WIND s.p.a.* nell'area di competenza su 3 stores

*Principali mansioni:*

- ☐ Analisi costante delle vendite e gestione dei principali kpi
- ☐ Selezione, formazione, sviluppo risorse
- ☐ Allestimento dei punti vendita seguendo le linee guida aziendali commerciali, attraverso presenza costante sul territorio per garantire corretto e puntuale filo diretto tra sede centrale e le filiali dislocate sul territorio; collaborazione col gruppo field manager per ottimizzare i processi aziendali sia gestionali che commerciali
- ☐ Gestione orari e cartellini presenza di tutti i componenti di staff dei punti vendita, fino a circa 60/90 dipendenti, nei periodi di maggior complessità, per un corretto bilanciamento dei costi
- ☐ Controllo rispetto procedure aziendali e conseguente gestione provvedimenti disciplinari
- ☐ Analisi e Gestione svolgimento pratiche inventariali e pianificazione action successive
- ☐ Gestione aperture nuovi store – Gestione chiusura store – Gestione restyling e nuovi allestimenti
- ☐ Gestione e monitoraggio stock magazzino in relazione alle vendite
- ☐ Sviluppo nuove merceologie per incremento fatturato, sia su visual che su proposta commerciale

*Obiettivi conseguiti:*

Ho portato la mia area da penultima ad essere la 4° in Italia per fatturato, 4° per margine e 3° per profitto su 30 aree totali.

Nel corso della mia gestione sono cresciuti 1 store manager al ruolo di field manager e 7 addetti vendita al ruolo di store manager

**GAME STOP ITALY, Buccinasco (MI)**  
**RETAIL VIDEOGAMES – 400 stores**  
**Store Manager, Novembre 2007 - Giugno 2011**

Referente di store su più punti vendita contemporaneamente tra Cremona, Castelvetro Piacentino, Gadesco Pieve Delmona. Referente ad interim per riqualificazione punto vendita durante il natale del 2010

*Principali mansioni:*

- ☐ Gestione personale, schedulazioni orari, loss prevention, coordinazione di tutti gli aspetti commerciali, problem solving, gestione Clienti, gestione valori.
- ☐ Interventi in diversi store su tutto il territorio nazionale per inventari, cambi layout, gestione problematiche personale, new opening, affiancamento per training nuove assunzioni, gestione prodotto.

*Obiettivi conseguiti:*

☐ Nell'ambito commerciale ho supportato diversi store nel miglioramento delle performance determinate dalla qualità e dal corretto utilizzo di strumenti commerciali quali attach rate, vendita prodotti elevata marginalità.

**GAME STOP ITALY**, Buccinasco (MI)  
**RETAIL VIDEOGAMES** – 400 stores  
**Addetto vendita part-time**, Settembre 2006 - Ottobre 2007

*Principali mansioni:*

- ☐ Raggiungimento obiettivi commerciali, applicazione direttive di layout del punto vendita, ricezione spedizioni in entrata e preparazione spedizioni in uscita.

## **Istruzione**

- ☐ Settembre 2006 - Giugno 2009
  - Corso di laurea triennale in Comunicazione e Società presso facoltà di Scienze Politiche Università degli studi di Milano

## **Formazione**

- ☐ Febbraio - Marzo 2014
  - Assessment + colloquio individuale per evidenziare il livello di managerialità e sviluppo gestionale raggiunti (ASCONS)
- ☐ Ottobre 2010
  - Talent che riguardava gli High Potential individuati tramite assessment
- ☐ Maggio 2013
  - Corso Legge 81/08 e corso di excel per area manager

## **Competenze informatiche**

- ☐ Pacchetto Office (Outlook, Word, Excel, Powerpoint) sia in ambiente Windows che Apple
- ☐ Software gestionale E-solver – Navision – AS400
- ☐ Google G-Suite

## **Lingue**

- **Italiano** - Madrelingua
- **Inglese** - Buono
- **Francese** - Scolastico
- **Spagnolo** - Scolastico

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base art. 13 del D. Lgs. 196/2003.





# Ministero della Giustizia

## Sistema Informativo del Casellario

### Certificato Generale del Casellario Giudiziale

(ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 4188/2019/R

Al nome di:

Cognome **GEREVINI**  
Nome **MICHAEL**  
Data di nascita **11/06/1984**  
Luogo di Nascita **CREMONA (CR) - ITALIA**  
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**  
per uso: **AMMINISTRATIVO (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**



Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

**NULLA**

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI CREMONA

Si attesta l'avvenuto pagamento (art. 273 e 285 T.U. 30/5/2002 n. 115) del

☒ diritto di certificato

☒ diritto di urgenza

CREMONA, 19/04/2019 10:00



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO  
(MERLO FRANCESCO)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

